POLÍTICA DE INCENTIVOS

MEDIDAS APLICADAS PARA MEJORAR LA CALIDAD DEL SERVICIO OFRECIDO A LOS CLIENTES

CAIXA RURAL GALEGA



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 1 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

ÍNDICE

1 Introducción
2 Objeto
3 Alcance
4 Departamentos afectados
5 Iniciativas de mejora de la Calidad implantadas5
IN01 / Acceso a amplia gama de instrumentos financieros de terceros5
IN02 / Evaluación Anual de la idoneidad en Servicio de Asesoramiento No Independiente Recurrente
IN03 / Herramientas de comparación de Fondos
IN04 / Asignación óptima de Activos para Clientes bajo asesoramiento7
IN05 / Evaluación periódica de inversiones
IN06 / Acceso a Información de Mercados8
IN07 / Acceso a soporte en Derecho tributario o sucesorio
IN08 / Información sobre evolución de las Inversiones
IN09 / Acceso a material y/o servicios educativos9
IN10 / Acceso a Cartera Premium de Fondos en Gestión Discrecional de Carteras 9
IN11 / Acceso a Extracto Integrado
6. Revisión de este documento10
7. Anexo I – Resumen medidas de mejora de la Calidad10



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 2 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

1.- Introducción

La normativa europea MiFID, es la Directiva que regula los mercados de instrumentos financieros, y es aplicable en la Unión Europea desde noviembre de 2007. En 2014, se publicó la denominada MiFID II que se basaba en la mejora de las reglas ya adoptadas en la anterior normativa. Esta norma entró en vigor el 3 de enero de 2018.

En España, tanto Mifid I como Mifid II, se han traspuesto al ordenamiento jurídico nacional y sus requerimientos se encuentran incluidos en la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión.

Este entorno normativo, establece la definición de *Incentivo* (honorarios y comisiones abonados o cobrados y cualquier beneficio no monetario entregado o recibido en relación con la prestación de un servicio de inversión o auxiliar) y establece una serie de requerimientos para que éstos puedan ser admitidos, identificados y cómo deben ser gestionados. Además se define cómo debe informarse a los clientes de la existencia de incentivos en los servicios que contraten y que los tengan asociados.

La normativa establece la prohibición, con carácter general, de la aceptación y retención de honorarios o comisiones o proporcionar o recibir beneficios no monetarios relacionados con la prestación de un servicio de inversión o un servicio auxiliar, a un tercero o de un tercero que no sea el cliente o la persona que actúe en nombre del cliente, salvo en determinados casos que se describen en el apartado siguiente y cuya función principal es la mejora de la calidad del servicio ofrecido al cliente.

En el caso de que se preste un servicio de asesoramiento independiente en materia de inversión o un servicio de gestión de carteras, la normativa establece que todos los honorarios, comisiones y beneficios monetarios o no monetarios que puedan ser abonados o proporcionados por terceros en relación con el servicio de asesoramiento independiente o el de gestión de carteras, deben ser devueltos íntegramente al cliente lo antes posible tras la recepción de los pagos en cuestión por *Caixa Rural Galega* (en adelante *la Entidad*).

El pago o abono de incentivos está permitido por la Directiva MiFID en las siguientes casuísticas:

- A. Incentivos diseñados para elevar la calidad del servicio al cliente, siempre y cuando no entren en conflicto con la obligación de *la Entidad* de actuar en el interés óptimo del cliente. Entre los cuales se encuentran:
 - a. Aquellos que se justifiquen por que implican una prestación de un servicio adicional al cliente siempre que sea proporcional al servicio que recibe. En este caso los requisitos establecidos por la normativa (Reglamento Delegado MiFID 593/2017, capítulo V, artículo 11 apartado 2) para considerar que un honorario, comisión o beneficio no monetario está diseñado para elevar la calidad del servicio pertinente al cliente son los siguientes:
 - i. la provisión de asesoramiento no independiente sobre inversión, respecto a una amplia gama de instrumentos financieros adecuados, y el acceso a



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 3 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

dichos instrumentos, incluido un número apropiado de instrumentos de proveedores terceros de productos que carezcan de vínculos estrechos con la empresa de inversión,

- ii. la provisión de asesoramiento no independiente sobre inversión combinado con bien una oferta al cliente para evaluar, al menos anualmente, la continuidad de la idoneidad de los instrumentos financieros en los que haya invertido, o bien otro servicio continuo que probablemente sea de valor para el cliente, como el asesoramiento sobre la asignación óptima propuesta para sus activos, o
- iii. la provisión de acceso, a un precio competitivo,
 - a una amplia gama de instrumentos financieros que probablemente satisfagan las necesidades del cliente, incluido un número apropiado de instrumentos de proveedores terceros de productos que carezcan de vínculos estrechos con la empresa de inversión,
 - junto con la provisión de herramientas de valor añadido, como los instrumentos de información objetiva que ayuden al cliente pertinente a adoptar decisiones de inversiones o le faculten para el seguimiento, la modelación y el ajuste de la gama de instrumentos financieros en los que haya invertido.
 - o la provisión de informes periódicos del rendimiento y los costes y cargos asociados a los instrumentos financieros:
- **b.** Siempre y cuando no beneficie a la Entidad, sus accionistas ni empleados sin un beneficio concreto para el cliente
- c. Aquel que suministre un beneficio continuado al cliente
- **B.** El beneficio o pago que se realice sea necesario para prestar los servicios de inversión (ejemplo los gastos de custodia, liquidación y cambio, tasas reguladoras o gastos de asesoría jurídica) cuya naturaleza no genere un conflicto con la obligación de *la Entidad* de actuar en el mejor interés del cliente.

2.- Objeto

Este documento tiene por objetivo, identificar las medidas/acciones aplicadas por *la Entidad* para mejorar el servicio ofrecido a los clientes y en consecuencia, justificar el pago o abono de incentivos.

Las medidas/acciones implantadas impactarán en los apartados identificados por la Normativa que justifican el cobro de incentivos, anteriormente comentados.

En este sentido, este documento incluirá, por iniciativa, los apartados impactados, identificándose además si la mejora de calidad y servicio consecuencia de su implantación, es responsabilidad de la Entidad, o de las Entidades que colaboren en la comercialización de alguno de los servicios prestados.



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 4 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

La agrupación que se ha creado para reflejar el trabajo realizado es la siguiente:

A. Aquellos que se justifiquen por que implican una prestación de un servicio adicional al cliente siempre que sea proporcional al servicio que recibe.

Código	Descripción	Reg. Delegado MiFID 593/2017
A1	Asesoramiento No Independiente con una amplia Gama de Instrumentos Financieros	Artículo 11, apar. 2. a) i
A2	Asesoramiento No Independiente con Evaluación Anual de la idoneidad de los instrumentos financieros	Artículo 11, apar. 2. a) ii
A3	Asesoramiento No Independiente con Asignación óptima. Propuesta de Activos	Artículo 11, apar. 2. a) ii
A4	Acceso a un número apropiado de productos de terceros	Artículo 11, apar. 2. a) iii
A5	 Herramientas de valor añadido: Comparador de Fondos Material o servicios educativos para incrementar los conocimientos financieros del cliente (incluidos seminarios, conferencias) Acceso a personal que aporta conocimientos específicos en materias especiales como derecho tributario o sucesorio. Acceso a Carteras Premium de fondos en GDC. Envío extracto integrado. Informe mensual de mercados. 	Artículo 11, apar. 2. a) iii
A6	Provisión de informes periódicos del rendimiento y los costes y cargos asociados a sus instrumentos financieros	Artículo 11, apar. 2. a) iii

- **B.** Siempre y cuando no beneficie a *la Entidad*, sus accionistas ni empleados sin un beneficio concreto para el cliente
- C. Aquel que suministre un beneficio continuado al cliente

En el **Anexo I**, se incluye una tabla resumen de las medidas de calidad implantadas por la Entidad vs los servicios de inversión ofrecidos por la misma vs las mejoras en la calidad de servicio que ofrece la entidad a cada segmento de clientes identificados.

3.- Alcance

La operativa que cubre el manual se refiere a operativa con:

- Clientes
- Otras sociedades financieras
- Otras sociedades



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 5 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

4.- Departamentos afectados

TODAS LAS AREAS de la Entidad.

5.- Iniciativas de mejora de la Calidad implantadas

La Directiva Delegada Mifid II (2017/593), artículo 11, apartado 2, letra a), establece las condiciones que deben cumplirse para que los incentivos se consideren diseñados para mejorar la calidad del servicio correspondiente al cliente, basándose en tres requisitos:

- Que sea un servicio adicional o de nivel superior.
- Que sea proporcionado al cliente correspondiente. En este documento, se quiere plasmar las acciones concretas de mejora en la calidad de servicio que ha establecido la entidad para cada segmento de clientes a los que presta servicios de inversión y qué actuaciones realiza, para que dichas mejoras, sean conocidas por los clientes de cada segmento.
- Que sea proporcional al nivel de incentivos recibidos. El concepto de proporcionalidad es interpretado por la entidad, teniendo en cuenta el importe total de los incentivos recibidos de cada cliente, no por el importe de la inversión de los clientes. Teniendo en cuenta esta interpretación, vemos importante diferenciar por segmentos de clientes las mejoras en la calidad de servicio, considerando que, en muchos casos, los clientes del segmento de banca privada proporcionan a un porcentaje elevado de los incentivos que recibe la entidad.

A continuación se detallarán las medidas implantadas por la Entidad para mejorar la calidad del servicio ofrecido a sus clientes, indicando qué requisito/s de los mencionados anteriormente cumple/n, y para qué segmento de clientes es aplicable la mejora establecida.

IN01 / Acceso a amplia gama de instrumentos financieros de terceros

Descripción	de acceder a u necesidades, in proveedores de Servicio de permitir a lo Personal y Asesoramie	na amplia gama ncluyendo un ne e productos que e Solo Ejecución: es clientes de la l Banca Privada) y ento No Independ	u oferta de servi de instrumentos úmero apropiado carezcan de vínd Nuestros sistem Entidad que oper V RTO Premium diente Recurrent de IIC's de terce	s financieros que o de instrument culos estrechos das se han adaptaran en RTO (Ret (Clientes Banca)	e satisfagan sus cos de terceros con la Entidad: ado para ail, Banca Privada).	
Servicios de Inversión	7,0000141110110110111011		RTO	RTO Premium	GDC	
afectados	x x x					
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A1 y A4 (para el Asesoramiento No Independiente					



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 6 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

	de Fondos de Terceros).						
Segmentos de	Retail	Banca Personal	Banca Privada				
aplicación	X	X	X				

IN02 / Evaluación Anual de la idoneidad en Servicio de Asesoramiento No Independiente Recurrente.

Descripción	El Asesoramiento No Independiente Recurrente a clientes del segmento de Banca Privada sobre Fondos de Inversión de Terceras Gestoras, incluye la evaluación (al menos anual) de la idoneidad de su cartera de fondos de terceras gestoras que tienen contratados con nosotros para comprobar la adecuación a su perfil inversor, comprometiéndonos a recomendarles los productos más adecuados para ellos. Control mensual para detectar carteras "desviadas" del perfil del cliente. Esto								
	permite contac propuesta de ir	permite contactar con el cliente y evaluar si es necesario realizar una nueva propuesta de inversión y/o analizar las circunstancias personales o financieras de los clientes para adaptar su cartera a su realidad.							
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoramiento NI Fondos Terceros		RTO	RTO Premium		GDC		
afectados		Х	(
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A2 .								
Segmentos de	Retail			Banca Personal		Banca Privada			
aplicación							X		

IN03 / Herramientas de comparación de Fondos

Descripción	Nuestra Entidad dispone del comparador de Fondos <i>Morningstar</i> que ponemos a disposición de nuestros clientes como herramienta que le permite realizar comparaciones objetivas entre los distintos instrumentos ofrecidos, para así ayudarles a tomar decisiones de inversión con la información más transparente posible.							
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoran Fondos		RTO	RTO Premium		GDC	
afectados				x				
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A5 .							
Segmentos de	Retail		Banca Personal			Banca Privada		



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 7 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

aplicación	X	X	х
------------	---	---	---

IN04 / Asignación óptima de Activos para Clientes bajo asesoramiento

Descripción	Nuestra Entidad suministra, al menos anualmente, a todos los clientes que se encuentran dentro del Servicio de Asesoramiento No independiente de Fondos de Gescooperativo, una propuesta de asignación óptima de activos en función de su perfil de inversión.							
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoran Fondos		RTO	RTO Premium		GDC	
afectados	x							
Tipo de Mejora		Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A3.						
Segmentos de	Retail		Banca Personal			Ва	anca Privada	
aplicación	X			X			X	

IN05 / Evaluación periódica de inversiones

Servicios de Inversión	circunstancias variación, a f	personales y/o in de ajustar	alizarse una ro financieras de su inversión en nte" a las nuevas	el client los F circuns	te han ondos d	sufrido alguna		
Descripción	Los clientes de Asesoramiento No Independiente de carteras constituidas por Fondos de Gescooperativo, disponen de comunicaciones periódicas de posibles desviaciones de su cartera respecto a su perfil de inversión. Para ello, la Entidad dispone de procedimientos y procesos periódicos que detectan aquellas carteras de Fondos (asociadas a este tipo de Servicio de Inversión) con posibles desviaciones de la inversión versus el perfil de riesgo del cliente. Si se detectan estas desviaciones, se comunica al cliente para que acuda a la							



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 8 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

IN06 / Acceso a Información de Mercados

Descripción	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, reciben una comunicación mensual que incluye un Informe de Mercado en el que se explica la situación actualizada de los mercados financieros, así como un resumen de nuestro posicionamiento y la asignación de activos que estamos siguiendo en cada momento. Dentro del contacto continuo que tiene con su oficina y asesor/a, el cliente puede solicitar cualquier aclaración o duda al respecto de todo ello.						
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesorar Fondos		RTO	RTO Premium		GDC
afectados		х				X	x
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A5 .						
Segmentos de	Retail			Banca Personal		Banca Privada	
aplicación				x			X

IN07 / Acceso a soporte en Derecho tributario o sucesorio

Descripción	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, tienen la posibilidad, a través de sus gestores y de personal específico, de recibir soporte ante dudas en temas tributarios o sucesorios.							
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoran Fondos		RTO RTO P		Premium	GDC	
afectados		Х	(х	
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A5 .							
Segmentos de	Retail			Banca Personal	Banca Privada		anca Privada	
aplicación							X	

IN08 / Información sobre evolución de las Inversiones

	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no
Descripción	independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, reciben, en sus comunicaciones periódicas, información sobre la evolución de sus inversiones,
	incluyendo rendimientos y los costes asociados a las operaciones realizadas



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 9 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

	dentro del servicio de inversión contratado. Adicionalmente, esta información está disponible en nuestro canal web (Ruralvía) para aquellos clientes que disponen de acceso al mismo.											
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoramie Fondos Te		RTO	RTO F	remium	GDC					
afectados	X				X	х						
Tipo de Mejora	Esta medida se que cumple cor			o un servicio adi	cional o	de nivel	superior, d	ado				
Segmentos de	Retail			Banca Personal	Banca Privada							
aplicación			X									

IN09 / Acceso a material y/o servicios educativos

Descripción	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, pueden acceder, de manera presencial a conferencias, charlas sobre productos y mercados, acciones formativas, ofrecidas en el entorno más cercano al cliente.										
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoran Fondos		RTO	RTO F	Premium	GDC				
afectados		X	(X	x				
Tipo de Mejora	Esta medida se que cumple co			o un servicio adi	cional c	de nivel	l superior, dado				
Segmentos de	Retail			Banca Personal		Banca Privada					
aplicación					X						

IN10 / Acceso a Cartera Premium de Fondos en Gestión Discrecional de Carteras

Descripción	contratar las c carteras, a dife	Los clientes del segmento de Banca Privada tienen acceso exclusivo a poder contratar las carteras Premium de Fondos del servicio de GDC. En dichas carteras, a diferencia del resto de carteras gestionadas, los activos que las conforman son exclusivamente fondos de terceras gestoras											
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos Gesco	Asesoran Fondos		RTO	RTO F	Premium	GDC						
afectados							x						
Tipo de Mejora	Esta medida se considera como un servicio adicional o de nivel superior, dado que cumple con el requisito A5 .												
Segmentos de	Retail			Banca Personal	Banca Privada								



1.06.001

Fecha última revisión:

19/12/2024

Página 10 de 13

(Tipo: 1 – Política de la Entidad; Área: 06 – Comercial; Tema: 001 – Política de Incentivos: medidas para mejorar la calidad del servicio ofrecido a clientes)

aplicación

IN11 / Acceso a Extracto Integrado

Descripción	Los clientes del segmento de Banca Privada reciben mensualmente un extracto agregado con un resumen de sus posiciones en Caja Rural, así como seguros contratados, movimientos de sus tarjetas, etc.												
Servicios de Inversión	Asesoramiento NI Fondos	Asesoram Fondos To		RTO	RTO Premium		RTO Premium		RTO Premium		RTO Premium		GDC
afectados	X	x x x		Х	Х		х						
Tipo de Mejora	Esta medida se que cumple co				licional o	de nive	el superior, dado						
Segmentos de	Retail			Banca Personal		Banca Privada							
aplicación				X									

6. Revisión de este documento

Este documento deberá ser actualizado cada vez que se implanten nuevas medidas y/o se modifiquen las ya existentes. En todo caso, será revisado por *la Entidad* al menos una vez al año.

7. Anexo I – Resumen medidas de mejora de la Calidad

A continuación se muestra un resumen de las medidas de mejora de la calidad implantada.

							SERVICI	OS DE IN	NVERSIO	ÓΝ	SERVICIO ADICIONAL O SUPERIOR							
DATOS DE LA ACCIÓN				Segmento	iento						A1	A2	А3	A4	A5	A6		
CODIGO	Acción	Descripción	Banca retal	Banca Personal	Banca Privada	Asesor. No Independiente Fgeso (Puntual)	Asesor. No Independiente Fgeso (Recurrente)	Asesor. No Independiente F.	Comercialización, Ejecución (RTO)	RTO Premium	Asesoramiento Independiento Amplia Gama o Instrum. Financie Art 11.2.a) i)	No Independient e con Evaluación	e Independiente con	Amplia Gama de Productos de Terceros Art 11.2.a) iii)	Herramientas de valor añadido Art 11.2.a) ii)	Informes periódicos Rdto, Costes Art 11.2.a) iii)		
IN01	Acceso a amplia gama de instrumentos financieros de terceros	Nuestra Entidad dispone, en su oferta de servicios de inversión, la posibilidad de acceder a una amplia gama de instrumentos financieros que satisfagan sus necesidades, incluyendo un número apropiado de instrumentos de terceros proveedores de productos que carezcan de vínculos estrechos con la Entidad: • <u>Servicio de Solo Elecución</u> : Nuestros sistemas se han adaptado para permitir a los clientes de la Entidad que operan en RTO y RTO Premium. • <u>Asesoramiento No Independiente Recurrente a Clientes de Banca Privada</u> . Se ofrece una amplia gama de IIC's de terceros para este servicio.	х	х	х			x	x	x	х			х				
IN02	Evaluación Anual de la idoneidad en Servicio de Asesoramiento No Independiente Recurrente	El Asesoramiento No Independiente Recurrente a clientes del segmento de Banca Privada sobre Fondos de Inversión de Terceras Gestoras, incluye la evaluación (al menos anual) de la idoneidad de su cartera de fondos de terceras gestoras que tienen contratados con nosotros para comprobar la adecuación a su perfil inversor, comprometiéndonos a recomendarles los productos más adecuados para ellos. Control mensual para detectar carteras "desviadas" del perfil del cliente. Esto permite contactar con el cliente y evaluar si es necesario realizar una nueva propuesta de inversión y/o analizar las circunstancias personales o financieras de los clientes para adaptar su cartera a su realidad.			x		x	x				х						
IN03	Herramientas de Comparación de Fondos (MorningStar)	Nuestra Entidad dispone del comparador de Fondos Morningstar que ponemos a disposición de nuestros clientes como herramienta que le permite realizar comparaciones objetivas entre los distintos instrumentos ofrecidos, para así ayudarles a tomar decisiones de inversión con la información más transparente posible.	х	х	х				X	x					х			
IN04	Asignación óptima de Activos para Clientes bajo asesoramiento	Nuestra Entidad suministra, al menos anualmente, a todos los clientes que se encuentran dentro del Servicio de Asesoramiento No independiente de Fondos de Gescooperativo, una propuesta de asignación óptima de activos en función de su perfil de inversión.	х	х	х	х							х					
IN05	Evaluación periódica de inversiones	Los clientes de Asesoramiento No Independiente de carteras constituídas por Fondos de Gescooperativo, disponen de comunicaciones periódicas de posibles desviaciones de su cartera respecto a su perfil de inversión. Para ello, la Entidad dispone de procedimientos y procesos periódicos que detectan aquellas carteras de Fondos (asociadas a este tipo de Servicio de Inversión) con posibles desviaciones de la inversión versus el perfil de riesgo del cliente. Si se detectan estas desviaciones, se comunica al cliente para que acuda a la Oficina para que pueda realizarse una revaluación y analizar si las circunstancias personales y/o financieras del cliente han sufrido alguna variación, a fin de ajustar su inversión en los Fondos contratados en Asesoramiento "no independiente" a las nuevas circunstancias.	x	x	x	x						х						

								OS DE IN	IVERSIĆ	N	SERVICIO ADICIONAL O SUPERIOR							
DATOS DE LA ACCIÓN					Segmento						A1	A2	А3	A4	A5	A6		
CODIGO	Acción	Descripción	Banca retal	Banca Personal	Banca Privada	Asesor. No ndependiente Fgesc (Puntual)	Asesor. No ndependiente Fgesc (Recurrente)	Asesor. No Independiente F. Terceros	Comercialización, Ejecución (RTO)	RTO Premium GDC	Asesoramiento No Independiente Amplia Gama de Instrum. Financieros Art 11.2.a) i)	No Independiente	Asesoramiento No Independiente con Asignación óptima de activos Art 11.2.a) ii)	Amplia Gama de Productos de Terceros Art 11.2.a) iii)	Herramientas de valor añadido	Informes periódicos Rdto, Costes Art 11.2 a) iii)		
IN06	Acceso a Información de Mercados	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, reciben una comunicación mensual que incluye un Informe de Mercado en el que se explica la situación actualizada de los mercados financieros, así como un resumen de nuestro posicionamiento y la asignación de activos que estamos siguiendo en cada momento. Dentro del contacto continuo que tiene con su oficina y asesor/a, el cliente puede solicitar cualquier aclaración o duda al respecto de todo ello.			х	=	X	х		хх	100 23.0.0(1)	700 22.2.4) 117	100 22.2.0) 11)	The Late of Hij	X	THE LATE OF THE		
IN07	Acceso a soporte en Derecho tributario o sucesorio	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, tienen la posibilidad, a través de sus gestores y de personal específico, de recibir soporte antes dudas en temas tributarios o sucesorios.			х		X	Х		хх					Х			
IN08	Información sobre evolución de las Inversiones	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, reciben, en sus comunicaciones mensuales, información sobre la evolución de sus inversiones, incluyendo rendimientos y los costes asociados a las operaciones realizadas dentro del servicio de inversión contratado. Adicionalmente, esta información está disponible en nuestro canal web (Ruralvía) para aquellos clientes que disponen de acceso al mismo.			X		X	X		x x						х		
IN09	Acceso a material y/o servicios educativos	Los clientes que tienen contratado los Servicios de Asesoramiento no independiente de FI, RTO Premium y Gestión de Carteras, pueden acceder, de manera presencial a conferencias, charlas sobre productos y mercados, acciones formativas,, ofrecidas en el entorno más cercano al cliente.			X		X	X		x x				•	Х			
IN10	Acceso a Cartera Premium de Fondos en Gestión Discrecional de Carteras	Los clientes del segmento de Banca Privada, tienen acceso exclusivo a poder contratar las carteras Premium de Fondos del servicio de GDC. En dichas carteras, a diferencia del resto de carteras gestionadas, los activos que las conforman son exclusivamente fondos de terceras gestora			X					х				Х	х			
IN11	Acceso a Extracto Integrado	Los clientes del segmento de Banca Privada, reciben mensualmente un extracto agregado con un resumen de sus posiciones en Caja Rural, así como seguros contratados, movimientos de sus tarjetas, etc.			х	х	X	X	X	x x					Х			